

Vertriebsingenieur

Das Unternehmen Freltec® GmbH wurde im Jahr 2007 gegründet und bietet zusammen mit seinen Partnern elektronische Bauteile an: Widerstände und Kondensatoren, SMD oder konventionell, sowie Stecker, Buchsen, Kabel (230V oder DC) und Schalter. Die Fabriken unserer Partner stehen weltweit, schwerpunktmäßig in Low Cost Countries. Die Partner haben zusammen über 10.000 Beschäftigte, rund 500 davon sind Ingenieure. Unsere Märkte sind schwerpunktmäßig in Deutschland und Europa. Nähere Informationen finden Sie auf unserer Homepage: www.freltec.com.

Einsatzort: Starnberg/Deutschland

Vertragsart: Vollzeit

Ihre Aufgaben:

Sie gewinnen neue Kunden, besuchen diese und generieren dabei neues Geschäft. Sie betreuen und besuchen bestehende Kunden und bauen den Kontakt und den Umsatz mit diesen weiter aus.

Dazu erstellen Sie eigenverantwortlich Angebote an unsere Kunden, und sind kompetenter Ansprechpartner in allen technischen Fragen.

Sie überwachen die Aufträge und deren Abwicklung, und nutzen Ihre vielfältigen Kontakte in der Branche.

Anforderungen:

Abgeschlossenes Elektrotechnikstudium oder vergleichbarer Abschluss.

Betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse.

Ihre Kenntnisse im Vertrieb von elektronischen Bauteilen beruhen auf einschlägigen Berufserfahrungen.

Branchenerfahrungen insbesondere mit Industriekunden und Consumer.

Verhandlungsgeschick.

Teamfähigkeit, sicheres, freundliches und überzeugendes Auftreten.

Fremdsprachen: gutes (technisches) Englisch

Fühlen Sie sich von der Position angesprochen, dann zögern Sie nicht und nehmen Sie Kontakt mit uns auf.

Für Fragen wenden Sie sich bitte an job@freltec.com oder rufen Sie Herrn Michael Frömsdorf an unter Tel: 08151/189593.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per Email an job@freltec.com oder an Freltec GmbH, Personalabteilung, Mathildenstr. 10 A, 82319 Starnberg